



TLC to wiodący producent schodów i platform dla przemysłu, tymczasowych systemów zabezpieczeń budowlanych i schodów modułowych. Spółka jest częścią szwedzko - polskiej grupy, która swoim działaniem obejmuje sektor budowlany i przemysłowy na całym świecie.

Szukasz pracy w spółce o ugruntowanej pozycji na rynku?
Oczekujesz przyjaznej i motywującej atmosfery, a także możliwości rozwoju zawodowego?
Obecnie szukamy osoby na stanowisko:

Product Sales Manager DIY

Miejsce pracy: Europa

Co będzie należeć do Twoich obowiązków?

- Aktywne pozyskiwanie nowych odbiorców zagranicznych
- Utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami firmy
- Prowadzenie negocjacji oraz procesowanie umów handlowych, przygotowywanie ofert, prezentacji, szkoleń dla klientów
- Realizacja celów sprzedażowych oraz założeń biznesowych firmy
- Doradztwo techniczne oraz rozpoznawanie potrzeb klientów
- Aktywne monitorowanie i raportowanie sytuacji w branży

Czego od Ciebie oczekujemy?

- Min. 3 lat doświadczenia w sprzedaży do sieci DIY branży budowlanej w Europie
- Dobrej / bardzo dobrej znajomości języka angielskiego w mowie i piśmie
- Dobrej / bardzo dobrej znajomości języka niemieckiego w mowie i piśmie
- Gotowości do częstych zagranicznych wyjazdów służbowych (ok. 3 tygodnie w miesiącu)
- Doświadczenia w branży technicznej / budowlanej
- Bardzo dobrych umiejętności interpersonalnych i organizacji pracy
- Łatwości nawiązywania i budowania trwałych relacji biznesowych
- Pełnego zaangażowania w realizacji wizji produktu
- Samodyscypliny i konsekwencji w dążeniu do wyznaczonego celu
- Prawa jazdy kat. B

Co oferujemy?



Możliwość rozwoju, kursy i szkolenia pracownicze



Prywatną opiekę medyczną



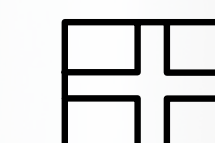
Umowę o pracę



Ubezpieczenie grupowe



System premiowania uzależniony od wyników pracy



Szwedzką kulturę pracy



Sekcję sportową